

Ebury 公司简介



我们是谁？

Ebury 作为欧洲发展最快的金融科技公司之一，专注于为中小企业提供外汇流动性，波动风险管理，国际支付和贸易融资。



合作客户**超过两万四千家**机构及公司



十三个国家, 十五个办公处。伦敦, 曼彻斯特, 马德里, 马拉加, 里斯本, 阿姆斯特丹, 布鲁塞尔, 苏黎世, 巴黎, 杜塞尔多夫, 雅典, 华沙, 米兰, 多伦多和迪拜



在之前十二个月里, 外汇**交易额达到八十亿英镑 (七百亿人民币)**



每月交易超过两万笔及一百四十多种货币



有享誉全球的科技投资者在背后支持



SWIFT国际资金清算系统直接会员和 SWIFT gpi会员



3 | 商业模式及产品

商业模式

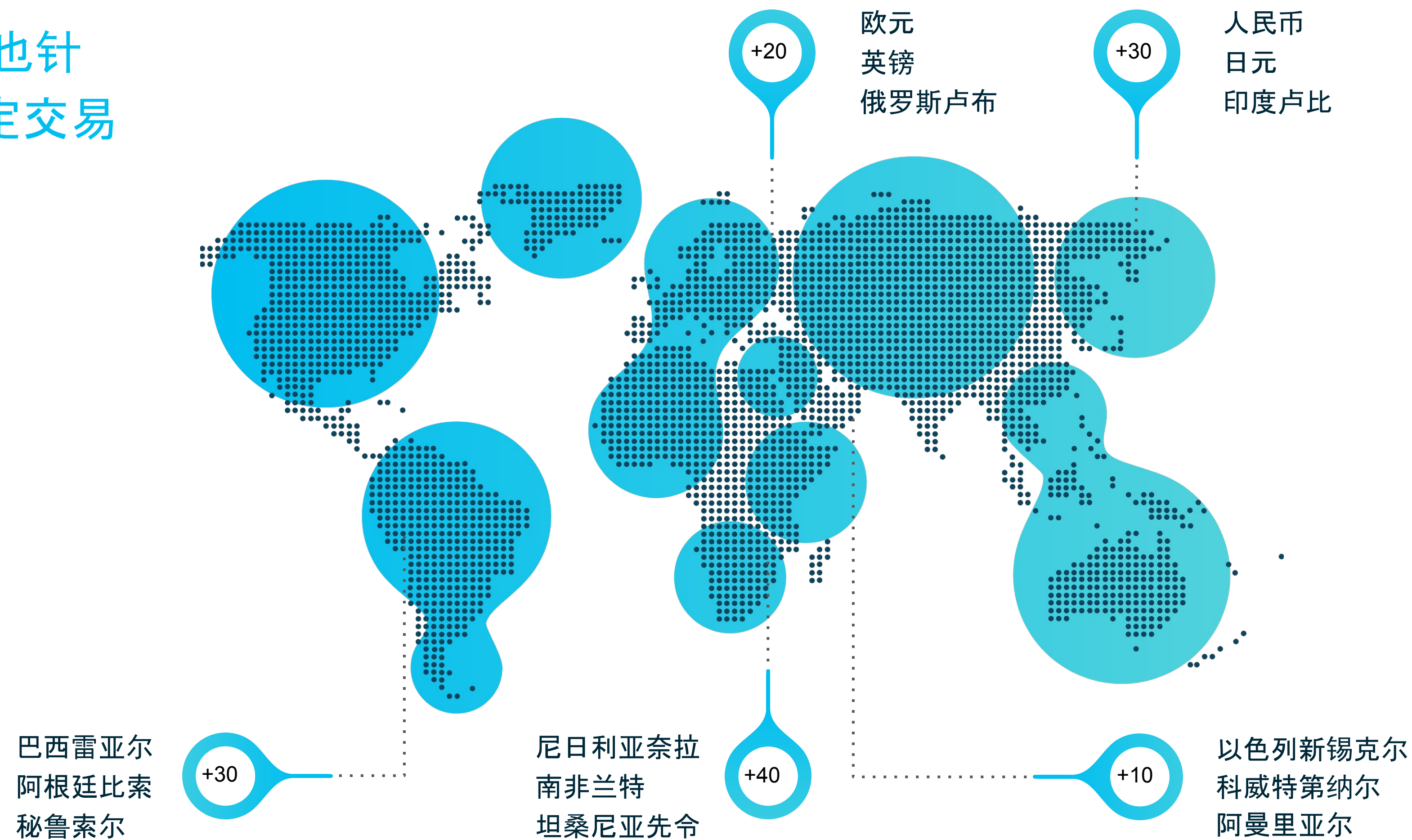
- 我们作为第三方支付专家，不同于银行
- 我们专注于企业对企业的跨境交易，企业对个人或境内交易都不在我们服务范围内

产品

1. 跨境支付
2. 外汇风险管理
3. 外贸融资
4. 增值服务

跨境支付 - 超过140种货币交易

除了国际主要货币, Ebury 也针对一些流动性有限并有一定交易限制的发展中国家货币

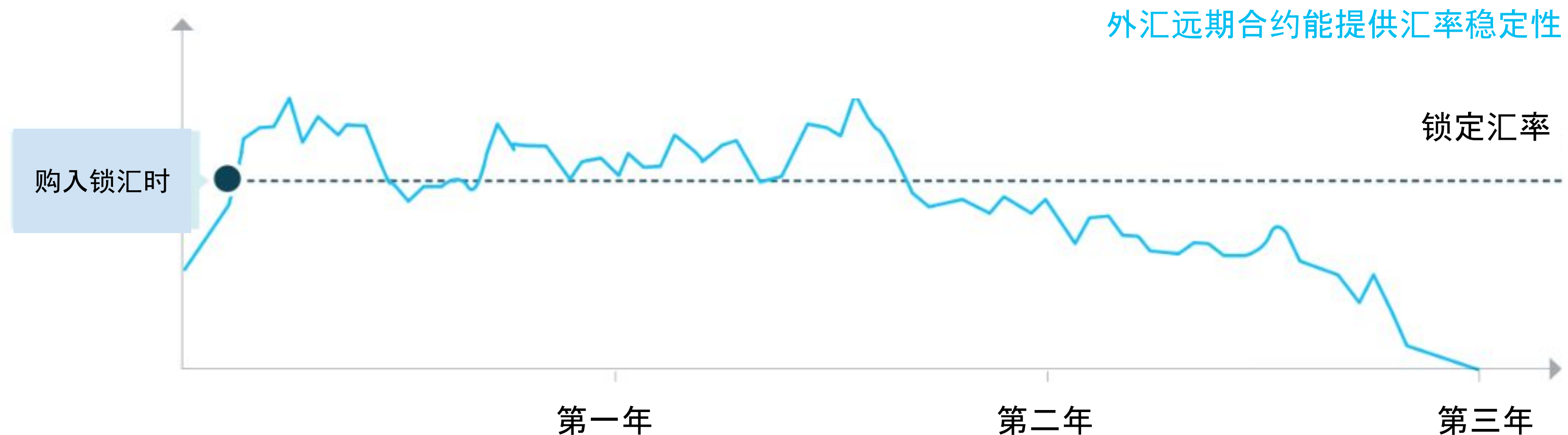


外汇风险管理

随着企业跨境业务逐渐增长，**如何有效应对外汇市场动荡**成了关键问题。多数企业本身利润就不高，如果外汇市场走势不利，很可能导致损失大部分利润。

作为风险管理策略，企业可以**采取锁汇**方案提前购入或出售外汇，以避免之后被汇率波动影响。锁汇的最长期限根据各个金融服务公司能提供的而异。Ebury 可以提供长达三年的锁汇。

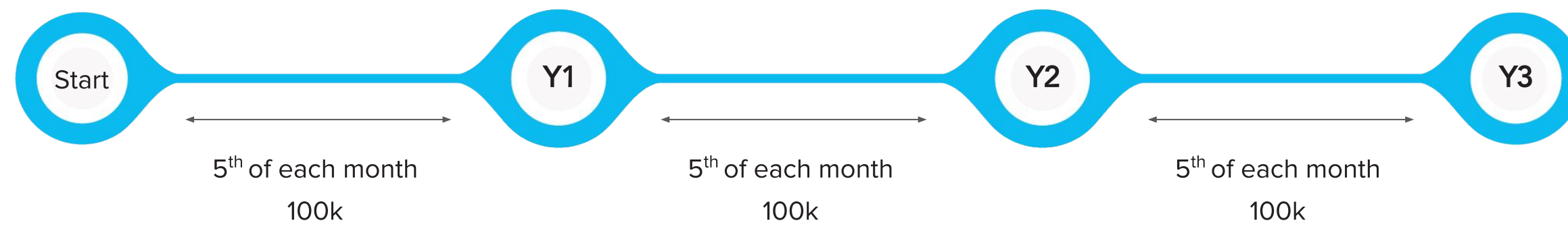
根据各企业的风险偏好决定锁多少外汇。风险偏好较低的可以选择规避整块外汇风险。好处是方便预算并无需为外汇波动担心，但相反如果市场走势有利，就无法从中得益了。因此，**一般企业会锁汇30%-60%的外汇**。当他们需要外汇时，如果市场走势不利就实用远期合约汇率，如果市场走势有利，就用市场即期汇率。



外汇风险管理 - 产品分类

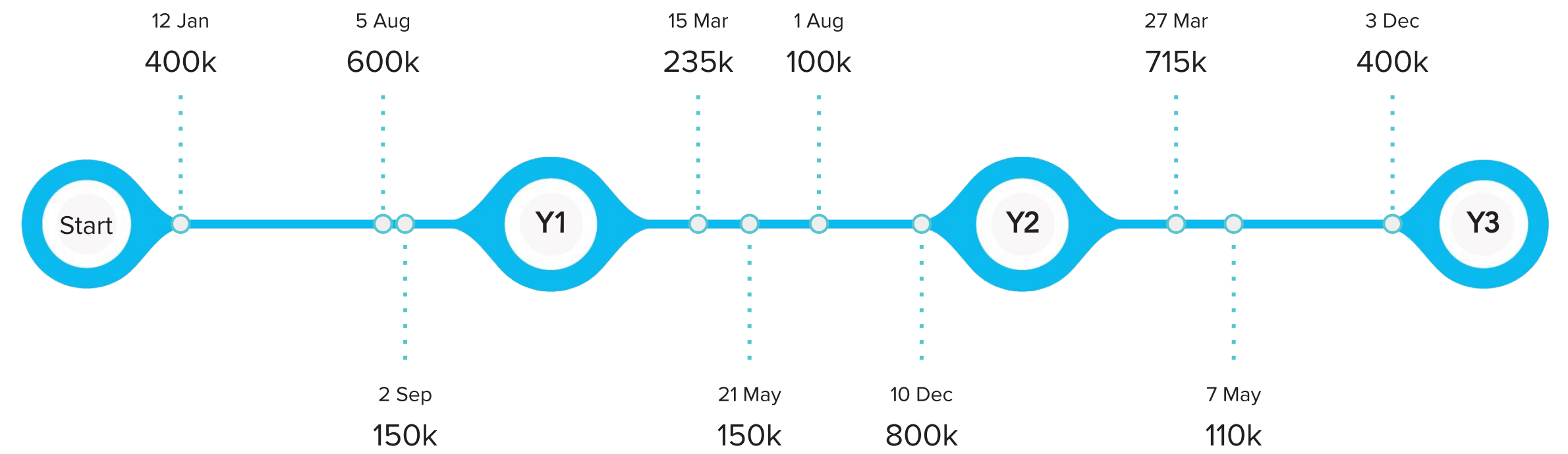
固定外汇远期

- 适用于在每个月固定日期需要支付或收取同样的外汇金额。
- 这类产品无灵活性但比灵活锁汇便宜。



灵活外汇远期

- 锁汇之后, 企业可以在协定期限内随时兑换外币, 数目不限最高达到合约的总金额。
- 适用于企业不定时需外汇支付与收款, 并且金额不等。



7 | 外汇风险管理 - 客户案例

西班牙电子配件公司从中国采购材料

每年支付给中国供应商大约六百万美元。二零一四年初欧元达到前二十四个月内最高点并开始有下降趋势，经 Ebury 客户经理的建议该公司决定锁汇。

公司跟Ebury讨论后决定先锁70%的年外汇等值，采用了灵活锁汇方案。锁汇率为1.33 EUR/USD。剩余30%的外汇需求可以灵活性的根据市场可能出现的高峰，实用即期外汇。

锁汇好处

得到汇率保证，便于预算采购费用

完全除掉不确定因素

避免因市场波动而影响利率

在锁汇期内不限次数使用兑现或支付，无额外费用



外贸融资

提供融资给欧洲企业，替供应商垫款
支持企业因业务扩展所需的相关资金去进行国际采购。

- 无需担保的贷款额度，偿还期达到一百五十天
- 不收首笔费用
- 客户要求：企业年营业额一百万英镑以上以及至少十
万英镑的资本金或净资产。需拥有至少两年的正常交
易历史，及即时更新的管理帐目。
- 所需材料包括两年的财务报表，最近十二个月的管理
帐目，以及欠款名单

1

步骤一

Ebury 通过供应商接触他们的欧洲客户并解释
相关融资条件及流程。

2

步骤二

客户递交所需材料，审批过程大约三至四个工
作日。之后进行客户登记及设定信用额度

3

步骤三

根据客户指令发款给供应商，大约一到两日就
能到账。客户需在一百五十天之内偿还贷款。

外贸融资 - 客户案例

帮玩具销售商解决季节性需求

英国领先玩具销售商需有效的应对需求高峰，但银行服务速度慢及缺乏灵活性。Ebury 仅用了几个小时处理该客户所需的灵活贷款方案，我们给予支持管理卖方支付以及灵活的偿还期限。

该公司现在除了能提供客户平时需要的产品以外，还能应对季节性高峰所需的一些时令产品

完善买方跟卖方合作关系

应快速扩展，企业跟银行签了相关信用额度。但整个支付过程缓慢，而因付款延迟影响了跟卖方的关系。该公司急需一个更快捷并简化的支付方式来确保货款能准时到账。

Ebury 提供了一个信用额度使该企业能预先一次性付款给他们的供应商

生产商快速增长

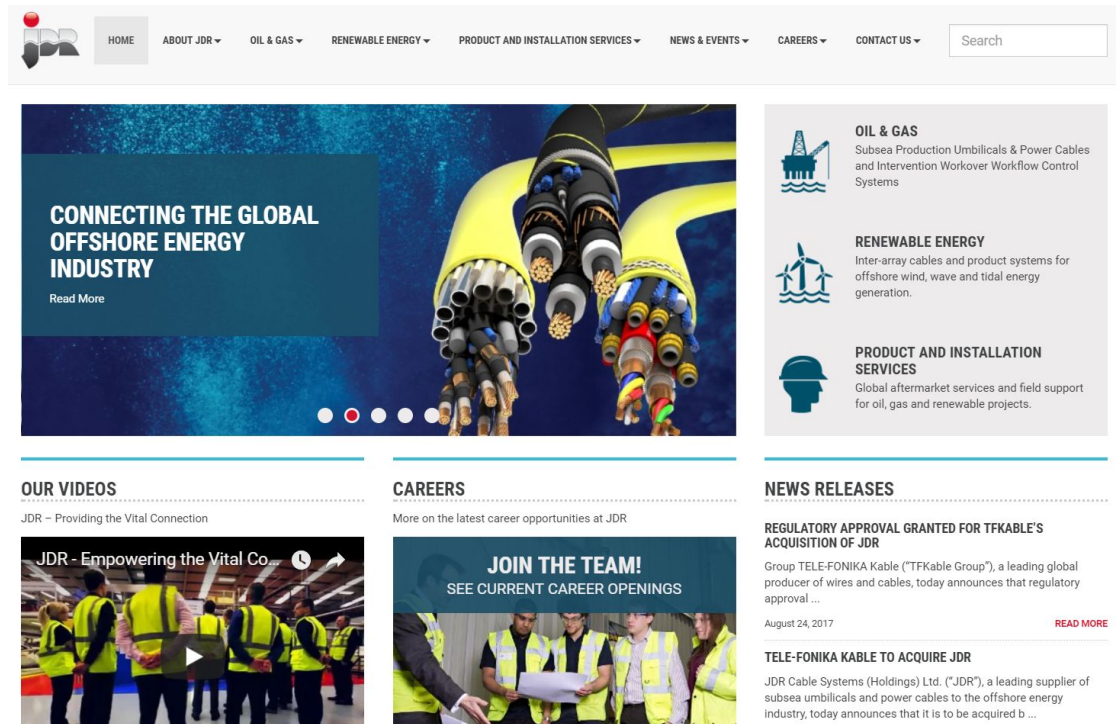
该企业一开始从台湾采购，虽然累计了很多下货单，但因资金短缺无法应对采购需求。Ebury 成功的帮他们解决了难题，通过把所有采购集中在台湾供应商有效的降低了采购费用来抵消融资费用。

客户现在有足够的灵活性去发掘新的供应商关系，感谢于Ebury提供的融资方案给到一百五十天的偿还期。

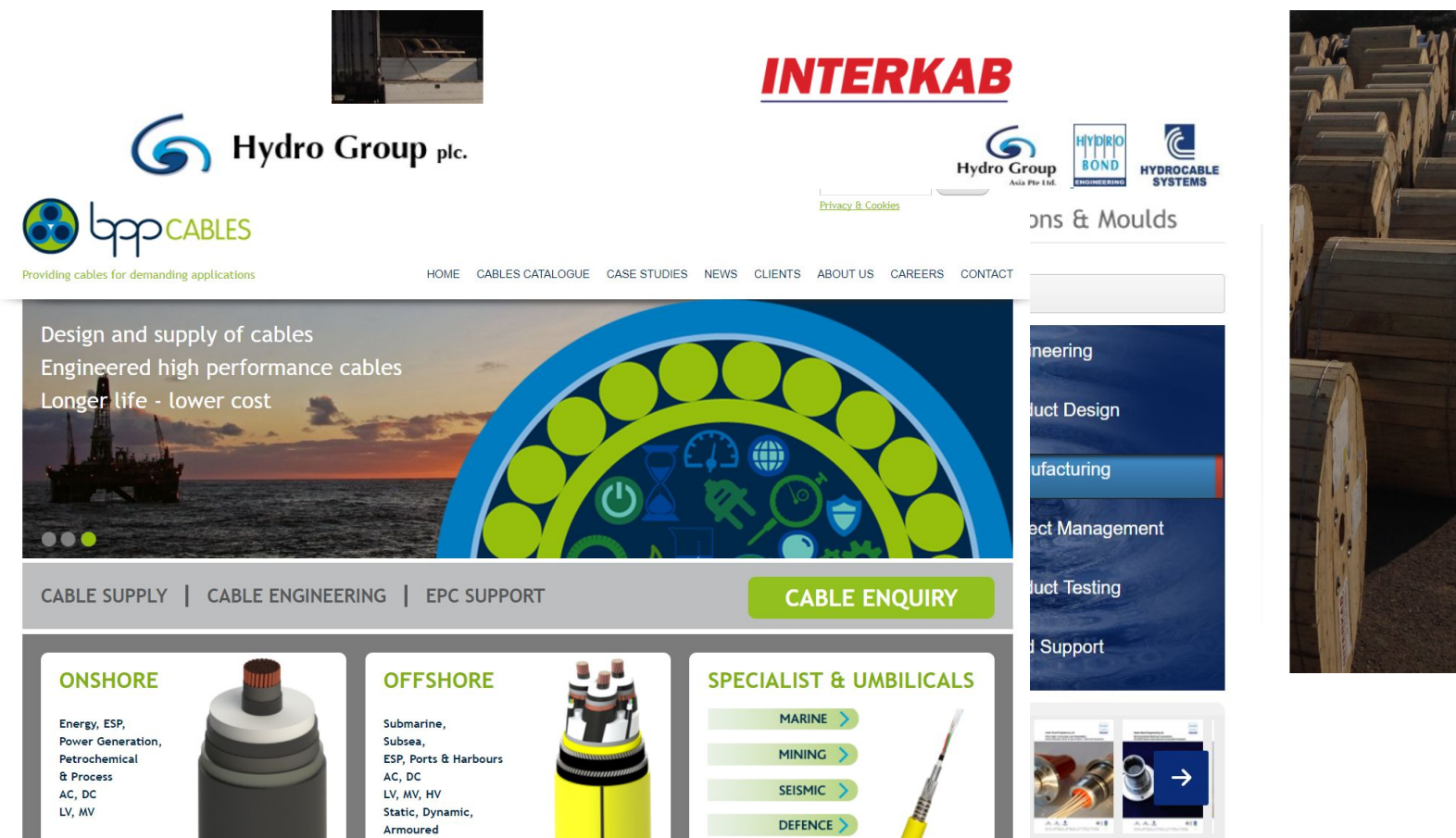
增值服务

1. “相似公司搜索器”：提供企业一个便捷快速的方式锁定目标客户

在搜索栏里输入现有客户网站



系统返回所有类似的公司以及相关联系信息



2. 公司风险评估：根据Ebury的内部信用分析模式，提供企业的相关风险评级以及Ebury 能提供的融资额度